



# Erfolgreiches Präsentieren

## Pädagogische und körpersprachliche Grundregeln erfolgreicher Wissensvermittlung in der Praxis



Sie sind Fachmann / -frau auf Ihrem Gebiet. Sie möchten Ihr Wissen weitergeben in Form von **Seminaren** oder **Vorträgen**, aber Sie stellen sich die Frage "Wie sage ich's meinem Kinde". Oder Sie sind bereits unterrichtend tätig, spüren aber, dass Sie nicht so recht "rüberkommen", Ihre Zuhörer gedanklich nicht bei der Stange halten können und selbst immer einsamer werden.

### Das muss nicht so sein! Wir zeigen Ihnen, was Sie dagegen tun können!

Im Seminar erfahren Sie die grundlegendsten pädagogischen und körpersprachlichen Kniffe und deren Wirkung am eigenen Leibe.

#### Inhalte:

- Wie gute Kommunikation wirkt, und worauf Sie achten.
- Wie Sie die Raumgesetze und Körpersprache nutzen.
- Wie Sie ihre Ziele festlegen.
- Wie Sie strukturieren und vorgehen: Interesseweckende Einstiege, ein spannender Ablauf, nachhaltige Schlüsse, Umgang mit Medien.
- Wie Sie die Bedürfnisse Ihrer Gesprächspartner herausfinden und ansprechen.
- Wie Sie Ihre Gesprächspartner einbinden. Fragen und Antworten.
- Wie Sie erkennen, ob Sie bei Ihren Zuhörern ankommen. Zustimmung abholen.
- Wie Sie Sicherheit und Selbstkontrolle stärken, Unsicherheit, Lampenfieber und Nervosität bewältigen, Kraft und Energie gewinnen und ausstrahlen.
- Wie Sie die Teilnehmer zum Reden oder Schweigen bringen.
- Wie Sie sich verhalten, wenn Sie einmal nicht weiter wissen oder Fragen nicht beantworten können.

#### Ihr Nutzen:

Sie erleben: Sie können schwierige Situationen besser meistern, als Sie dachten!  
Sie erkennen, wo Sie stehen, was Ihre Stärken ausmacht, und wo und wie Sie sich noch verbessern können.

Sie erarbeiten konkret, was Sie als nächstes für sich tun.

#### Dauer und Ablauf:

Zwei Tage mit einer persönlichen Bestandsaufnahme, vielen praktischen Übungen, auf Wunsch auch mit Videoauswertung – spannende und anregende Selbsterfahrung!  
Mit passendem Abstand ein weiterer Nachmittag zum Nachfassen, Erinnern, Vertiefen.

#### Methoden:

gemeinsame Situationsanalyse, mentale und körperliche Übungen, Stimmtraining, Rollenspiel, Diskussion und Erfahrungsaustausch

#### Zielgruppe:

Alle, die Ihre Zuhörer mit ihrem Auftritt und ihrer Persönlichkeit gewinnen wollen.

**Dauer:** 1 Tag

### Seminarleistungen

- Praxisnahe Seminare mit hochkarätigen Dozenten
- Gesicherter Lernerfolg und Klärung eigener Fragen durch kleine Gruppen von maximal 12 Teilnehmern
- Ausführliche Seminarunterlagen zum Nachschlagen und Vertiefen
- Transfersicherung durch Nachbetreuung durch den Dozenten
- Qualifiziertes Teilnahmezertifikat mit Seminarinhalten für Ihren Lebenslauf

### Seminartechnik

2 Flipchart, Overhead/Beamer, 4 Pinwände, Moderatorenkoffer  
Tische in U-Form

### Tagessatz

1.500,- € + MwSt. + Spesen



**Referentin:**

Gudrun Rapke  
Schreiberstr. 11  
90763 Fürth

Tel 0911 – 97798717  
On Tour 0170 – 2938196  
info@rapke.com